

## PAV-16080001050702Seat No. \_\_\_\_\_

## B. Com. (Sem. V) (CBCS) Examination

October / November - 2018

## **Business Management - 5**

(Marketing Management - 1)

(New Course)

Tim	$\mathrm{e} : 2\frac{1}{2} $ Hours]	[Total Marks : 70		
સૂચના : જમણી બાજુના અંક ગુણ દર્શાવે છે.				
٩	માર્કેટિંગ સંચાલન (બજાર ક્રિયા) સંચાલનનો અર્થ સમજાવી. કાર્યક્ષેત્ર સમજાવો.	. તેનું મહત્ત્વ અને ૨૦		
અથવા				
9	(અ) માર્કેટિંગની વિવિધ વિભાવનાઓ સમજાવો.	90		
	(બ) માર્કેટિંગ એટલે શું ? માર્કેટિંગની લાક્ષણિકતાઓ સમવ	જાવો. <b>૧૦</b>		
૨	(અ) કિંમત નિર્ણયના હેતુઓ સમજાવો.	90		
	(બ) કિંમત નિર્ણયને અસર કરતાં પરિબળો જણાવો.	90		
	અથવા			
૨	(અ) નવી પેદાશ વિકાસ પ્રક્રિયાના તબક્કાઓની ચર્ચા કરો	. 90		
	(બ) પેદાશ એટલે શું ? પેદાશનું વર્ગીકરણ સમજાવો.	90		
૩	વિતરણ માર્ગ એટલે શું ? વિતરણ માર્ગના પ્રકારો સમજાવો	ા. ૧૫		
અથવા				
3	વિતરણ માર્ગની પસંદગીને અસર કરતાં પરિબળોની ચર્ચા ક	કરો. <b>૧૫</b>		
8	જાહેરાતના ફાયદા અને ગેરફાયદા સમજાવો.	૧૫		
	અથવા			
8	ટૂંકનોંધ લખો ઃ (ગમે તે ત્રણ)	૧૫		
	(૧) માર્કેટિંગ માહિતીસંચાર			
	(૨) વેચાણ વૃદ્ધિની પદ્ધતિઓ			
	(૩) રિડસેક (RIDSAC) ફોર્મ્યુલા			
	(૪) પ્રસિદ્ધિ અને લોકસંપર્ક			
	(૫) જાહેરાત અંદાજપત્ર.			
PAV-16080001050702 ] 1 [Contd				

## **ENGLISH VERSION**

**Instruction:** Figures to the right indicate marks.

1	Explain the meaning of marketing management.  Explain its scope and importance.  OR	20
1	<ul><li>(a) Explain the various concepts of marketing.</li><li>(b) What is marketing? Explain the characteristics of marketing.</li></ul>	10 10
2	<ul> <li>(a) Explain the objects of pricing decision.</li> <li>(b) State the factors affecting pricing decision.</li> <li>OR</li> </ul>	10 10
2	<ul><li>(a) Discuss the steps in process of New Product Development.</li><li>(b) What is product? Explain the classification of product.</li></ul>	10 10
3	What is distribution channel? Explain the types of distribution channel.	15
	OR	
3	Discuss the factors governing of distribution channel selection.	15
4	Explain the advantages and disadvantages of advertising.  OR	15
4	Write short notes on: (any three) (1) Marketing communication (2) Methods of sales promotion (3) "RIDSAC" formula (4) Publicity and Public Relation	15
	(5) Advertising Budget.	